



סילבוס לקורס הפקות אירועים 12.12.23

גיסי - המרכז ללימודי הפקות אירועים

שיעור ראשון, יום שלישי 12.12.23 בשעה: 19:00-22:00

- ✓ מבוא לקורס.
- ✓ מה תפקידו של מפיק אירועים? - בשיעור נלמד על סוגי המפיקים הקיימים בארץ, מה תפקידם, עד כמה כל אחד חשוב ואיזה מפיקים אתם תרצו להיות?
- ✓ מה התכונות הנדרשות ממפיק אירועים? - למפיק טוב יש תכונות אופי מובהקות, בשיעור אלמד אתכם מהם התכונות הכי חשובות וכיצד גם אתם יכולים להעצים את התכונות האלה אצלכם על מנת שתהיו מפיקי אירועים מעולים.
- ✓ סוגי האירועים הקיימים - בתחום ההפקות ישנם המון סוגי הפקות, החל הנופשים בארץ ובחול וכלה בהפקת אירועים עסקיים, חשוב שתדעו איזה סוגי הפקות קיימים על מנת שתוכלו לבחור את תחום ההפקות שאתם תרצו להתמקד בו.
- ✓ תהליך ההפקה - תלמדו את כל שלבי ההפקה, מרגע קבלת הבקשה מהלקוח ועד יום האירוע עצמו.

שיעור שני, יום שלישי 19.12 בשעה: 19:00-22:00

- ✓ מהו בריף אירוע?
 - ✓ ניתוח בריף אירוע - נלמד איך להשיג מהלקוח את הבריף הכי מפורט ואיזה שאלות מנחות צריך לשאול אותו על מנת שנוכל לתכנן את האירוע המדויק ביותר עבורו.
 - ✓ בניית קונספטים לאירועים - מהו קונספט לאירוע? איך בונים קונספט? מאיפה מקבלים השראה לקונספט? איך מוצאים את הקונספט המנצח לאירוע?
 - ✓ מי הספקים שלנו? איזה ספקים צריך בשביל האירוע? על איזה ספקים אסור לוותר?
 - ✓ תחילת בניית הפקת אירוע לתיק העבודות - מתחילים לעבוד על אירוע ראשון יחד! החל מקבלת הבריף, שיחות עם ספקים, בניית הצעת מחיר, בניית תקציב וכלה בהגשת פרזנטציה לאירוע בסיום הקורס.
- בשיעור תקבלו כלי חשוב שיעזור לכם בעבודה כמפיקים- דף הכנת בריף עם כל השאלות שחשוב לשאול את הלקוח.

שיעור שלישי, יום שלישי 26.12 בשעה: 19:00-22:00

- ✓ בניית תקציב וטבלאות אקסל - בלי בניית תקציב מדויקת אין הפקה, בשיעור הזה נלמד אתכם כיצד לבנות תקציב, איך לתמחר את העמלה שלכם, איך לתמחר את הספקים ובכמה לתמחר את כל האירוע ללקוח.
 - ✓ בניית הצעת מחיר ללקוח (הצעה מוכרת שנראית מיליון דולר) - הצעה חייבת להראות מיליון דולר וויזואלית על מנת שהלקוח ירגיש כאילו הוא בתוך האירוע בזמן שהוא קורא את ההצעה, בשיעור נלמד איך לבנות הצעה שתימכור!
 - ✓ השיטה המוכחת לנצח כל משא ומתן עם לקוחות ועם ספקים - כלי לחיים! בשיעור נלמד כיצד לנצח כל משא ומתן ואיך למקסם את הרווח שלכם מהאירוע.
- בשיעור תקבלו טבלת אקסל מוכנה שתשמש אתכם באירועים.

שיעור רביעי, יום שלישי 2.1 בשעה: 19:00-22:00

- ✓ אומנות הפרזנטציה (כלי חשוב לחיים) - פרזנטציה היא היכולת לשכנע מישהו אחר לעשות משהו שאתם רוצים. בשיעור תלמדו איך למכור כל דבר שתמצאו במיוחד את האירוע שלכם.
 - ✓ סגנונות תקשורת - איך ליצור כימיה עם כל מי שעומד מולנו - בשיעור תלמדו את סגנון התקשורת של כל מי שעומד מולכם וככה תדעו איך לדבר עם איתם ולהבין אותם כך שהתקשורת עם הלקוחות שלכם תהיה מושלמת ונעימה לכל הצדדים.
- בשיעור תקבלו מצגת עם כל הטיפים לפרזנטציה מנצחת והסבר על כל הטיפוס שתוכלו לתקשר עם לקוחות/חברים/משפחה בצורה הטובה ביותר.

שיעור חמישי, יום שלישי 9.1 בשעה: 19:00-22:00

- ✓ טרום הפקה - מה עושים רגע לפני ההפקה? תקבלו את כל הכלים על מנת להגיע ליום ההפקה בראש שקט.
 - ✓ הכנת גאנט עבודה - מה זה גאנט עבודה? איך הוא עוזר למפיקים? איך לשלב אותו עם העבודה מול הלקוח? ואיך מכינים גאנט.
 - ✓ הסכמים, ביטוחים, אישורים, הכנת דף הפקה - נלמד את הפרטים הכי חשובים באירוע, איך לכתוב הסכמים שיגנו עליכם כמפיקים, איזה ביטוחים צריך לבקש מספקים? איזה ביטוחים אנחנו צריכים כמפיקים? ומה לא לפספס בבדיקות כדי לא לקחת סיכונים מיותרים באירוע.
 - ✓ ניהול האירוע בשטח - תלמדו איך לנהל את הצוותים, מה עושים אם יש בלתי-מיים? ואיך שולטים ביד רמה על כל העובדים באירוע ועדיין לתת את השירות הכי טוב ללקוח.
- תקבלו בשיעור גם גאנט עבודה שתוכלו להשתמש בו בהפקות שלכם.

שיעור שישי, יום שלישי 16.1 בשעה: 19:00-22:00

- ✓ שיווק עצמי והכנה להצלחה בכל ראיון עבודה- איך לשווק את עצמכם נכון, כעצמאים או כעובדים בחברת הפקות, איך לצלוח ראיון עבודה בחברות הנחשבות ביותר
- ✓ איך להתגבר על כישלונות?- מה עושים שמקבלים "לא" ואיך מתגברים על זה וממשיכים לאירוע הבא או למעסיק הבא?
- ✓ סיום קורס וקבלת תעודות סיום קורס.

בנוסף, 2 שיעורי בונוס על שיווק והפקת חתונות ועיצובים.

החלום שלך נמצא במרחק 6 שבועות בלבד!